

// B2B



Círculo logístico



SIL BARCELONA

ESPAI DE
NETWORKING
EXCLUSIU AMB ELS
DECISORS INDUSTRIALS
DEL SECTOR

+ 3.500 REUNIONS RÀPIDES



Alimentació i gran consum **31,1%**



Químic, farmacèutic i sanitari **28,2%**



Tèxtil **8,8%**



Electrònica i tecnologia **7,3%**



Automoció **7,1%**



Maquinària i siderúrgia **6,9%**



Construcció i immobiliari **5,4%**



Altres sectors **5,2%**

MATCH & MEET

Tots els visitants han d'omplir un formulari en el qual especifiquen quin tipus d'empresa busquen en el SIL i quins sectors són els que més els interessa.

Els visitants reben una relació personalitzada amb les empreses exposadores afins en funció de les seves necessitats.

A través de l'àrea privada realitzen una sol·licitud de reunió que l'empresa expositora ha d'acceptar. Les empreses exposidores acudeixen al SIL amb una agenda de reunions preestablerta.

+ 900 reunions realitzades

Círculo Logístico



El **Círculo Logístico** es un **espai exclusiu** de SILBARCELONA dedicat als directors i responsables de logística, **supply chain i/o compres** de les empreses de tota la indústria de sectors com el automobilístic, alimentari, químic, tèxtil, farmacèutic, hospitalari entre altres, a on tots els seus membres reben un tracte personalitzat amb l'objectiu de que puguin realitzar **networking: contactes, intercanviar opinions i tenir entrevistes privades** amb les empreses expositores i patrocinadores de la fira.

Beneficiat d'una audiència altament qualificada!

"SIL 2018 ha contribuït a connectar a proveïdors amb clients, que és molt important, fins i tot en aquest món tan globalitzat, per què contribueix a que el sector segueixi creixent".

Enric Bosch, Senior EHS Manager de Boehringer Ingelheim



Speed Dating i Networking Lunch



En el **Círculo Logístico** es celebren contactes empresarials directes amb els **Speed Dating** que es faran de **13:30 h. a 16:00h.** Els dies **26 i 27 de juny.** En ells seurem els membres de *Círculo Logístico* amb les empreses participants proveïdores de serveis i productes logístics.

Les trobades amb cada persona tenen una **durada màxima de 2 minuts**, temps suficient per intercanviar les respectives targetes de contacte i poder-se identificar posteriorment, durant el **Networking Lunch**, en el cas de voler aprofundir en tots aquells aspectes que vulgueu comentar.

Al **Networking Lunch** tenen accés els membres de *Círculo Logístico*, així com els expositors que han adquirit prèviament un tiquet o aquelles empreses que participen com a sponsor del *Círculo Logístico* en **SILBARCELONA**.



¿què ofereix el participar en *Círculo Logístico*?



- **Contacte directe amb els decisors del sector:** clients, proveïdors i col·laboradors.
- **Entrevistes de qualitat** entre empresaris i professionals per **ampliar el teu negoci**.
- **Estalviar-se 1 mes de visites** a potencials clients.
- **Resultats concrets** en 3 hores / dia al llarg de 2 dies.
- **Llistat d'assistents** per poder fer el seguiment posterior.



"Tots tenim un dia a dia molt atapeït i el Círculo Logístico és una iniciativa molt útil per poder optimitzar el temps al SIL ja que abans que comenci la Fira ja tens concertades les reunions amb els proveïdors que t'interessen. Evidentment no tens temps d'espera ni desplaçaments buscant estands perquè pots reunir-te a la zona restringida del Cercle que hi ha disponible, el que facilita la reunió". **Albert Abellán, Director de Logística de Menarini Diagnostics**

formes de participació

**Speed Dating & Networking Lunch:**

1 dia:	+ de 30 reunions al Speed dating	+ participació al <i>Networking Lunch</i>	150€ +IVA
2 dies:	+ de 60 reunions al Speed dating	+ participació al <i>Networking Lunch</i>	250€ +IVA

T'OFERIM:

REUNIONS EXPRESS amb els Directors de Logística al **SPEED DATING**. A aquesta part només podrà participar un membre per dia de l'empresa inscrita, ja que l'activitat està preparada per que els participants parlin per ordre amb tots els seus potencials clients, y rebre la informació duplicada d'una empresa seria contraproduent.

REUNIONS DE NEGOCI amb els Directors de Logística i altres empreses participants durant el **NETWORKING LUNCH**. Aquí, pel contrari, que es mes distés, sí que podrà accedir una segona persona de l'empresa, per enfortir el contacte fet prèviament.

Si un altre membre de la vostra empresa desitja participar del **NETWORKING LUNCH**, podeu comprar un tiquet adicional:

1 dia:	1 persona extra al <i>Networking lunch</i>	120€ +IVA
---------------	--	------------------

Formes de participació



Pack **Networking**:

2 dies:	4 persones + de 120 reunions <i>Al Speed dating</i>	+ participació al <i>Networking Lunch</i>	400€ +IVA
----------------	--	--	------------------

Inclou els **SPEED DATING** de *Círculo Logístico* i de **#The Retailer Club**, que és l'espai dedicat al *networking* de **eDelivery Barcelona** enfocat a *retailers* i *e-tailers*, CEO's, directors d'*e-commerce*, operacions, IT, logística i *supply chain*.

(*) Als **SPEED DATING** només podrà participar un membre per dia de l'empresa inscrita, ja que l'activitat està preparada per que els participants parlin per ordre amb tots els seus potencials clients, y rebre la informació duplicada d'una empresa seria contraproduent.

Col·laborador de *Círculo Logístico*



Una proposta de valor per a aquelles empreses expositores que vulguin participar i tenir més visibilitat al ***Speed Dating & Networking Lunch*** del Círculo Logístico.

INCLOU:

- Reunions exprés amb els directors de logística al ***Speed Dating*** (1 persona de la teva empresa per dia)
- ***Networking Lunch*** – 2 tiquets
- **Logo a la Web de SILBARCELONA** – Apartat *Networking* / Círculo Logístico
- **Logo al Photocall** de l'espai com a empresa col·laboradora.

700 € + IVA

Format de Círculo Logístico



26 i 27 de juny

13:00h

**Recepció de
assistents**

13:30h -14:30h

Speed Dating*

Membres del Círculo
Logístico i Empreses
Participants de
SILBARCELONA

14:30h – 16:30h

Networking

Lunch **

i contactes
empresarials



*Al **Speed Dating** només podrà participar un membre de cada empresa participant inscrita al **Networking Lunch**.

Al **Networking Lunch només poden participar els membres del Círculo Logístico, empreses col·laboradores i els expositors que hagin adquirit el tiquet de 120 € + IVA per assistir.

Realitza Nous contactes en 2 dies



Empreses participants a les darreres edicions

AB AZUCARERA IBERICA - ACOFARMA - ACTEL - AFFINITY PETCARE - ADAM FOODS - AFFINITY PETCARE - AGUAS FONTVELLA Y LANJARON - AIRVAL INTERNATIONAL - ALGODONES DEL BAGES - ALIMENTOS CONGELADOS FRIMAN - ALQUIMIA FRUITS - ALMIRALL - ANGELINI FARMACEUTICA - ANTONIO MATACHANA - ANTONIO PUIG - AP-3 - ARBORA & AUSONIA - ARQUEMA QUÍMICA - ARLA FOODS - BACARDI ESPAÑA - BASF - BEFESA ALUMINIO - BELLSOLÁ - BIC IBERIA - BIMBO - BIRCHBOX - BODEGUES ROQUETA ORIGEN - BONDUELLE IBÉRICA - BRENNTAG - BRICOMART - BUFALO WERNER&MERTZ - CALIDAD PASCUAL - CAMPARI ESPAÑA - CAMPS - CARBUROS METÁLICOS - CARGILL - CARMENCITA - CASA WESTFALIA - CATA ELECTRODOMÉSTICOS - CEDISERHS - CHUPA CHUPS - CEMENTS MOLINS - CLARIANT - COCA-COLA IBERIAN PARTNERS - CODORNIU - COMERCIAL GALLO - COMERCIAL QUÍMICA BARCINO - CONDIS - SUPERMERCATS - CONFORAMA - CONSELL D'USUARIS DEL TRANSPORT DE CATALUNYA - CONSORCI SANITARI INTEGRAL (Hospital Sant Joan Despí Moisès Broggi) - CONSUM - COPESCO & SEFRISA - COSMEWAX - COTY - COVAP - COVIDIEN - DE'LONGHI GROUP - DAMM - DERMOFARM - DISTRIVET - DOBER IMPORT EXPORT - DORNA SPORTS - DOW CHEMICALIBÉRICA - DULCESA - DUREACELL - ECOBASICS - EDITORIAL CASALS - EHLIS - EISMANN - ENINTER - EQUIVALENZA - ERCROS - ERKHO SIDER - EROSKI - ESTABLECIMIENTOS MIRO - ESTEVE TEIJIN HEALTH CARE - EUROALIMENT - EUROPASTRY - EXIDE - FAINSA - FDI - FERRER INTERNACIONAL - FERRETERÍA MOLAS - FERRETERÍA Y PRENSAS - FERRO SPAIN - FLUIDRA - FONTANA FASTENERS - FORD - FREPI - FRIGORÍFICS FERRER - FRIMAN - FUNDACIÓN HOSPITAL CALAHORRA - FUNDACIÓN SANITARIA DE MOLLET - GALESPIA - GALLETTAS GULLON - GAMAX - GB FOODS - GM FOODS - GEDESCO (MAHESO) - GOMÁ - GRIFOLS - GROHE ESPAÑA - GRUPO AC MARCA - GRUPO ALIMENTARIO ARGAL - GRUPO COVALCO - GRUPO DAMM - GRUPO GALLO - GRUPO LECHE PASCUAL - GRUPO MATACHANA - GRUPO NUTREXPA - GRUPO NOVOLUX - GRUPO SAMCA - GRUPO SOMISUR - GRUPO T AUTOMOCIÓ - GUISSONA - GUNNEBO ESPAÑA - HAMELIN - HD COVALCO - HENKEL IBÉRICA - HOSPITAL CLINIC - HOSPITAL PLATÓ FP - HP - IBERMAPEI - IBERPOTASH - IDILIA FOODS - IKSA - IND. VILASSARENCA - INTERSPORT CCS - INTROPIA - INOXGRUP - IQV - ISDIN - ISOPAN IBÉRICA - JANE - JESUS NAVARRO - KAO - KETAL - K-TUI - KERN PHARMA - LABORATORIOS REIG - LACER - LAINCO - LA FARGA GROUP - LA ONDENSE - LABORATORIOS RUBIÓ - LAMBERTI IBERIA - LECTA - LETSBONUS - LG - LIPOTEC - MAKRO - LUXANA - MAGICBOXINTOY - MAREVENDIS - MAYMO - MEDIA SATURN ESPAÑA - MEDICHEM (COMBINO PHARM) - MEDICLINICS - MEDTRONIC - METALDYNE - MENARINI - MERCK - METRO AG - METRO VALENCIA TRADING OFFICE - MIGUEL TORRES - MINERA - MIQUEL Y COSTAS - MIRO - MOEHS IBERICA - MONOLITIC - MONTANA COLORS - NAFOSA NESTLÉ ESPAÑA - NESTLÉ PURINA PETCARE - NISSAN - NOEL ALIMENTACIÓ - OLAM FOOD INGREDIENTS SPAIN - PIERRE FABRE - PFIZER - PIKOLIN - PLN - POSTERANDPANEL - PRIMAGAS - PRIMAR - PRINK - PROCTER & GAMBEL - PROLCO - PROPAMSA - PROTEAL - PSA PEUGEOT - PUIG - QUÍMICA DEL CINCA - QUIMIDROGA - QUINORGAN S.L. - RBA - RCL - RECKITT - REVLON - REPSOL QUÍMICA - RIMSA METAL TECHNOLOGY - ROCHE - ROYAL CANÍN - ROYO GROUP - SAL COSTA - SANID - SEAT - SERHS DISTRIBUCIO - SERVICIO ANDALUZ DE SALUD - SERVICIO ARAGONÉS DE SALUD - SECTOR HUESCA SESCAM - SHELL ESPAÑA - SIMON - SOLVAY QUIMICA - SOLER & PALAU - TEKA INDUSTRIAL - TEPSA - THE COLOMER GROUP /REVLON - TORRASPAPEL - TORRES - ULABOX - UNILEVER - VOGEL'S PRODUCTS IBÉRICA - YKK ESPAÑA - ZAMBON

Directors de logística i *supply chain* de destacades empreses del sector industrial

SILBARCELONA

expo & congress

26-28 Juny 2018

//B2B

EL NOSTRE ÈXIT,
QUE EL TEU NEGOCI CREIXI

Se celebra en paral·lel amb:



Organitzat per:



Entitat formada per:



www.silbcn.com • sil@elconsorci.es • +34 93 263 81 50 • #sil2019