

SIL2010

BARCELONA



“Las Claves del Éxito de un TENDER”

Miércoles, 26 de mayo de 2010

Sala de Presentaciones – Palacio 2, Recinto de Gran Vía de Fira de
Barcelona

En esta sesión se darán las claves a tener en cuenta a la hora de negociar un contrato logístico y de transporte.

12:00 h. **Presentación de las conclusiones del estudio “Las claves del Éxito de un TENDER”**

Ramón García – Director de Innovación y Proyectos del Centro Español de Logística (CEL)

12:20 h. **Mesa Redonda**

- Moderado por **Ramón García** – Director de Innovación y Proyectos del Centro Español de Logística (CEL)

- Participantes:

Alberto Fernández de la Pradilla – Director Comercial de Norbert Dentressangle

Salvador Vicioso – Director de Proyectos Logísticos de Unilever

Fernando Bernard – Consejero Delegado de Carreras

Rafael Boix – Project Manager de Cadbury

Javier Delgado – Project Manager de Danone

Pank Bedaux – Project Director Logistics and Supply Chain Management de ALG

Manuel Yagüe – Gerente de Everis

Gonzalo Sanz – Presidente de Lógica

Javier Olivier – Sénior Project Manager de FIEGE

13:40 h. **Preguntas de los asistentes y clausura**

Organizada por:

