



Diario del SIL 2010

El SIL ha vuelto a convertirse en punto de encuentro del sector logístico con la celebración de jornadas y presentaciones de nuevos servicios de empresas, entre otras actividades



Entrega de diplomas a la décima promoción del ciclo formativo de Grado Superior de Gestión del Transporte



Alumnos que recibieron el diploma

De nuevo el Salón Internacional de la Logística y de la Manutención (SIL) de

Barcelona fue el escenario de la entrega de diplomas de la promoción 2008-2010 del ciclo formativo de

Grado Superior de Gestión del Transporte (GS), un curso promovido por el Departament de Política

Territorial i Obres Públiques de la Generalitat de Catalunya, que este año celebra su 10º aniversario. Este tradicional

evento tuvo lugar en las salas de conferencias del recinto ferial. Recordar que

entre los centros que impraten este ciclo destaca el IES Ribera Baixa, con sede en El Prat.



Diario del SIL 2010

Fermed presenta el nuevo concepto de material ferroviario para mercancías de la UE

Fermed celebró durante la jornada de ayer 27 de mayo del Salón Internacional de la Logística y la Manutención (SIL) de Barcelona, la 3ª edición de la Conferencia Fermed, en la que dieron a conocer los estudios que ha realizado sobre el concepto Fermed de locomotora y vagón. Se trata de dos estudios diferenciados a través de los cuales se ha analizado el material rodante de las líneas ferroviarias de la Unión Europea (UE) y se ha propuesto cómo deberían ser las locomotoras y los vagones para implementar los estándares Fermed.

La sesión de apertura de este encuentro, organizado en diferentes conferencias y mesas de trabajo que tuvieron lugar durante todo el día, contó con la presencia de Jacinto Seguí y Joan Amorós, presidente y secretario general de Fermed, respectivamente, Jordi Prat, delegado en Barcelona del Ministerio de Fomento;



Jacinto Seguí, presidente de Fermed; Jordi Prat, delegado en Barcelona del Ministerio de Fomento; Manel Nadal, secretario de Mobilitat del Departament de Política Territorial i Obres Públiques de la Generalitat de Catalunya; Joan Amorós, secretario general de Fermed; Josep Oriol, director general del Consorci de Plataformes Logístiques, y Federico Antoniazzi, director de la ERA

Manel Nadal, secretario de Mobilitat del Departament de Política Territorial i Obres Públiques de la Generalitat de Catalunya; Josep Oriol, director general del Consorci de Plataformes Logístiques y Federico Antoniazzi, director de la Agencia Ferroviaria Europea (ERA). En esta presentación Seguí y Amorós repasaron los objetivos y las principales características del proyecto Fermed, una ini-

ciativa presentada en Bruselas, basada en la creación de una red ferroviaria desde Algeciras hasta en forma de malla reticular policéntrica, con la que se incrementaría y mejoraría el tráfico de mercancías por ferrocarril. Los representantes de la ERA y de las administraciones española y catalana por su parte, destacaron la importancia de este proyecto, que según Manel Nadal, «es prioritario en España»

y «si se hace por fases y con realismo es imbatible a nivel europeo».

Tal y como explicó Prat, actualmente se están realizando actuaciones para la adaptación de las líneas ferroviarias españolas del Corredor del Mediterráneo al ancho de vía UIC y que serían imprescindibles para el establecimiento de un eje europeo como el propuesto por Fermed. Entre estas obras se encuentran la construcción de un tercer

carril que hará posible que entre el Morrot/Can Tunis y Castellbisbal se establezca un corredor de mercancías, y que permitirá conectar el puerto de Barcelona con Francia.

En las diferentes sesiones enmarcadas en la Conferencia Fermed las empresas y entidades que han realizado los recientes estudios de Fermed detallaron los citados análisis del concepto de locomotora y vagón. El concepto

de locomotora de mercancías Fermed fue presentado por Mar Rivas, responsable de Desarrollo y Negocio de la empresa Vossloh; Dario Barberis, director de Investigación y Desarrollo de Faiveley Transport, Joan Locutura, representante de Chair Alstom y la Univesitat Politècnica de Catalunya; Francisco García Calvo, vocal de la Junta de Gobierno del Colegio de Ingenieros Industriales de la Comunidad Valenciana; Joan Vallvé y Josep Maria Rovira, decano y vicedecano, respectivamente, del Colegio de Ingenieros Industriales de Catalunya y Youssef Patel, representante de la empresa Alstom.

El concepto de vagón por otro lado, fue explicado por Armando Carrillo, ingeniero de Railway Group y del Institute of Technology Berlin; Gerhard Troche, del Royal Insitute of Technology Stockholm y a Enric Peetermans, presidente de Groupes d'Etude Transport, SNCB Holding.

11ª Jornada de Zonas y Depósitos Francos

Presentación del libro «La deuda aduanera»



José Luis Rodríguez, director de Área, Polígono Industrial y Zona Franca Aduanera del Consorcio de la Zona Franca de Barcelona

La 11ª Jornada de Zonas y Depósitos Francos celebrada ayer en el transcurso del SIL sirvió de marco para la presentación del libro «La deuda aduanera», escrito por Mercedes Cano, jefe de la Dependencia Provincial de

Aduanas e Impuestos Especiales de Valencia. José Luis Rodríguez, director de Área, Polígono Industrial y Zona Franca Aduanera del Consorcio de la Zona Franca de Barcelona, fue el encargado de inaugurar la

jornada.

Rodríguez señaló que «la palabra crisis se representa en chino con dos ideogramas, peligro y oportunidad. Tenemos la oportunidad de poder redefinir nuestros negocios y de conseguir nuevos en un futuro muy inmediato. Esta reunión debe de servir para poner

en común nuestros problemas y encarar el futuro con optimismo para descartar la palabra peligro y quedarnos con el ideograma de la oportunidad».

Por su parte, Jon Garamendi, presidente de la Asociación Española de Concesionarios de Zonas y Depósitos Francos, señaló que es ya una tra-

dición «presentar en el transcurso del SIL una publicación como la que hoy presentamos».

Sobre el libro hablaron los representantes de los Consorcios de las Zonas Francas de Vigo y Cádiz, patrocinadores de la publicación, que realizaron su síntesis de «un tema tan complicado como la deuda

aduanera».

Por su parte, la autora del libro Mercedes Cano destacó que es una obra «teórica que pretende plasmarse en la práctica y que pretende ser de gran ayuda y facilitar el trabajo para todos los que trabajan en aspectos relacionados con la deuda aduanera».



Mercedes Cano, Jon Garamendi, José Luis Rodríguez, Santiago López Guerra y Félix Tabouda

Diario del SIL 2010

Alfirail se presenta



Eduardo Maza y Jaume Bonavia

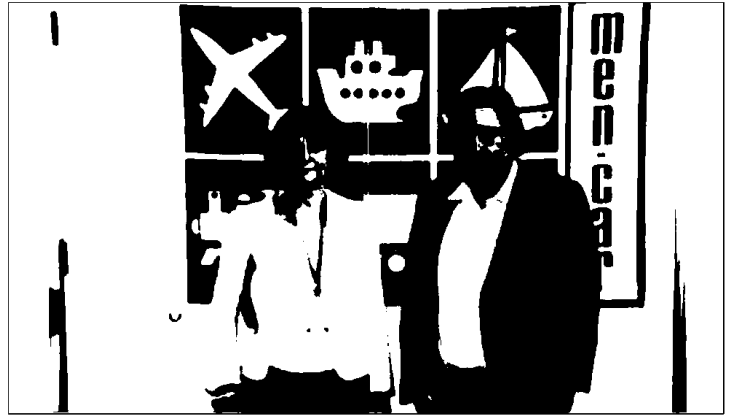
Alfil Logistics se ha propuesto ser líder en el tráfico del ferrocarril para el transporte multiclientes de mercancías paletizadas. Gracias a una experiencia de más de 10 años en el sector ferroviario han decidido crear Alfirail que gestionará los cinco corredores que

actualmente tienen como son los de Barcelona - Madrid, Madrid-Sevilla, Barcelona-Sevilla, Murcia-Barcelona y La Coruña-Barcelona, esperando aumentarlos en los próximos años.

En el SIL el director general para España, Jaume Bonavia, indicaba

que había varios factores que estaban motivando el cambio hacia el ferrocarril: «aumento del coste de combustibles, incremento de emisiones contaminantes, endurecimiento en regulaciones laborales», y el envejecimiento de la flota de transporte».

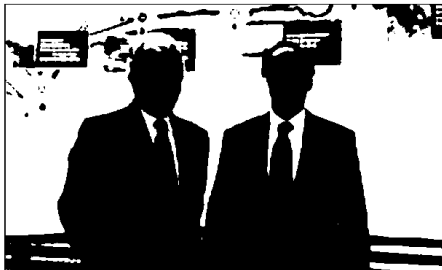
Eduardo Maza, director Comercial para España de Alfil Logistics, destacó las fortalezas del transporte ferroviario, como un «transporte más sostenible, mayor capacidad de carga y fiabilidad en la entrega, alta rentabilidad y estabilidad». También hizo hincapié que «es un ámbito con grandes oportunidades gracias al apoyo del sector público, con una legislación más flexible y con una buena respuesta al incremento de la capacidad del transporte por carretera».



Núria Carbonell, jefe de Estudios de FP y Jordi Ballester, profesor especialista en carretera de IES Ribera Baixa, respectivamente

Acuerdos de Renfe

Impulso de la logística portuaria de Andalucía



José Salgueiro y Francisco Bonache

El director general de servicios de Mercancías y Logística de Renfe Mercancías, Francisco

Bonache, y el presidente de la Agencia Pública de Puertos de Andalucía, José Salgueiro, firmaron un acuerdo de colaboración en el SIL con el objetivo de impulsar la logística de Sevilla, Antequera, Bahía de Algeciras, Córdoba y Jaén.

En una segunda fase se estudiará la constitución conjunta para la gestión y la explotación de terminales integradas en la Red de Áreas Logísticas de Andalucía.



Jordi Ming y Sergio Trillo, director y general manager de SC Trade Technologies, respectivamente

La Red SW-AIS se perfila como una potente herramienta para la explotación portuaria y la ayuda en la navegación



Enrique Tortosa, subdirector de la Regulación de Servicios de Puertos del Estado

Enrique Tortosa, subdirector de la Regulación de Servicios de Puertos del Estado explicó el miércoles en el SIL las características y utilidades de la Red SW-AIS (Sistema de Identificación Automática). Tras varios años en funcionamiento, dicha red se ha confirmado como una herramienta de gran utilidad en un amplio campo de aplicaciones entre las que hay que destacar, además de las relacionadas con el seguimiento del tráfico marítimo,

las vinculadas con la explotación portuaria y las ayudas a la navegación.

El AIS es un sistema que permite identificar y seguir buques de forma automática desde otros buques, aeronaves o estaciones costeras. Este sistema fue concebido con el objetivo de mejorar la seguridad y eficiencia en la navegación, contribuyendo con ello a reforzar la seguridad de la vida humana en la mar y la protección del medio ambiente.

El proyecto autopista ferroviaria se pone en marcha

Renfe, la Agencia Pública Puertos de Andalucía, el puerto Bahía de Algeciras, la Generalitat de Catalunya y Lorry Rail firmaron el miércoles en el SIL un acuerdo para un nuevo servicio de transporte intermodal de semiremolques por ferrocarril entre el puerto de Algeciras y el Far d' Ampurdà, que en conexión con las autopistas ferroviarias francesas.

El objetivo del acuerdo es sentar las bases para el desarrollo de un estudio de mercado y un análisis de viabilidad del proyecto y de las posibilidades logísticas que aportaría



José Luis Hornaecha, director general del puerto Bahía de Cádiz; José Salgueiro, director gerente de la Agencia Pública Puertos de Andalucía; Francisco Bonache, director general de Renfe Mercancías; Thierry Le Guilloux, director general de Lorry Rail, e Ignasi Ragàs, director general de Cimalsa

un servicio de estas características para cruzar la Península por ferrocarril en un recorrido que supera los 1.300 kilómetros.



Diario del SIL 2010



Transfennica presentó sus servicios



Michael Van Heuvel, Federico Delclós, Karel Van Zijl y Helmut Walgreave, de Transfennica



Representantes de la Autoridad Portuaria de Pasajes



Equipo de la Plataforma Logística Aquitaine-Euskadi (PLAE)

Opinión:

El crowding out de la representación aduanera

¿Qué valor tendrán tres o cuatro organizaciones con un número limitado de miembros?, ¿qué protagonismo podrán tener estas organizaciones en Europa en lobbys como CLECAT?

El término económico crowding out significa «efecto expulsión» y consiste, en términos coloquiales, en la expulsión del sector privado de la economía por parte del sector público mediante emisión de deuda con tipos de interés elevados atractivos para los inversores.

Quisiera, brevemente, establecer una analogía con las consecuencias que generará en los representantes aduaneros la aprobación del Real Decreto 335/2010 por el que se regula el derecho a la representación y que, a medio plazo, generará la expulsión del representante aduanero español de la supply chain.

Analicemos, brevemente, la vulnerabilidad del mercado de la representación. Las barreras de entrada son escasas pero, según muchos sectores, suficiente. La primera, el dinero. Esta barrera es salvable mediante la representación directa, la contratación por cuenta ajena y la incursión en nuestro mercado de representantes aduaneros potentes económicamente y la segunda, el curso de aptitud, que ya veremos qué ocurre con su exigencia.

Las barreras de salida, lamentablemente, son muy frágiles. La inseguridad jurídica de nuestro país permite la desaparición de empresas sin ningún tipo de control ni de

responsabilidad. Creo que el Registro de representantes aduaneros del Departamento de Aduanas no será suficiente para evitar el intrusismo profesional y el aumento del fraude fiscal.

Ante esta facilidad de entrada y salida, nuestro representante aduanero debe ser fuerte en materia de representación nacional e internacional y en formación. La posible falta de colegiación obligatoria -todavía en el aire- se traducirá en fragmentación de organizaciones que querrán defender sus propios intereses y entonces ¿qué valor tendrán tres o cuatro organizaciones con un número limitado de miembros?, ¿qué protagonismo podrán tener estas organizaciones en Europa en lobbys como CLECAT?, ¿quién liderará un proyecto para el crecimiento de los profesionales? ¿quién será el interlocutor válido ante la Administración? Nuestros competidores europeos, en cambio, están unidos mediante organizaciones potentes, únicas y bien dirigidas.

Nuestros competidores europeos, en cambio, están unidos mediante organizaciones potentes, únicas y bien dirigidas

Ya decía Unamuno «es que para asociarse se precisa un principio asociante y un principio de asociación, y faltan uno y otro donde los garbanzos produce el atomismo y la presbitocracia el estancamiento»

En cuanto a la formación académica tan necesaria en los tiempos tan complejos y cambiantes en los que vivimos

debería ser una prioridad, pero ¿qué podemos esperar de un sistema educativo que permite pasar de curso con cuatro asignaturas suspendidas?

Con el nuevo plan de Bolonia, se debería apostar por una licenciatura en representación aduanera, materia vasta, compleja y difícil. El conocimiento profundo de la materia permitiría obtener una clara ventaja competitiva.

El desprestigio continuo de una actividad tan fundamental como la representación aduanera conllevará a medio plazo, en el sector del comercio exterior, la destrucción de puestos de trabajo, saturación en la Justicia española y un intrusismo profesional impropio de una sociedad moderna, avanzada y competitiva

El desprestigio continuo de una actividad tan fundamental como la representación aduanera conllevará a medio plazo, en el sector del comercio exterior, la destrucción de puestos de trabajo, saturación en la Justicia española y un intrusismo profesional impropio de una sociedad moderna, avanzada y competitiva. Y entonces, ¿quién contratará a los representantes españoles?

Ignacio Herreno
Secretario-Letrao
Consejo General de Agentes de Aduanas



Diario del SIL 2010

La ZAL-Toulouse, una realidad

La plataforma logística del puerto de Barcelona en el Sur de Francia ha iniciado su actividad con servicios de calidad adaptados a las necesidades de los clientes



Santiago Bassols
 Director General de Cilsa

La Zona de Actividades Logísticas (ZAL) de Toulouse ha iniciado a principios del 2010 su actividad, tras la finalización de las naves correspondientes a la primera fase y la incorporación de los primeros clientes. La infraestructura, las naves y las oficinas de esta plataforma logística y de servicios ubicada en Eurocentre (Toulouse), han ido acompañadas con servicios orientados a dar respuesta a las necesidades de los clientes interesados en operar en el Sur de Francia.

La empresa Pierre Fabre Dermo Cosmétique ha sido la primera en instalarse en la ZAL-Toulouse en enero del presente año. Pierre Fabre ha ocupado 9.000 m² de almacén, y las correspondientes oficinas y zona de maniobras por un periodo de nueve años.

La segunda empresa que se ha instalado es Sernam, líder galo en mensajería y el transporte multimodal, con una red de 55 agencias y 9 hubs regionales que suman una superficie de 450.000 m² y dan servicio a toda Francia.

Servicios adaptados a las necesidades de los clientes

Los primeros servicios que se han puesto en marcha en la ZAL-Toulouse son el Business Centre Maritime y el Ready to Use. El Business Centre Maritime es un servicio orientado a operadores logísticos e importadores/exportadores, españoles o internacionales sin infraestructura en Francia o en la región de Midi-Pyrénées, Aquitania y Languedoc Roussillon e interesados en iniciar su actividad comercial en el norte de los Pirineos.

Nippon Express es la primera empresa que se ha instalado en el Business Centre Maritime de la ZAL-Toulouse. Este operador logístico y transitario global dispone de oficinas en París y Lyon y ahora abre su oficina por el Suroeste francés en la ZAL-Toulouse. Nippon Express dispone de almacén y oficinas en la ZAL del port de Barcelona y su pre-

sencia en Toulouse refuerza el objetivo de la ZAL-Toulouse: ofrecer a los importadores y exportadores y a los operadores franceses servicios logísticos completos basados con la oferta de conectividad marítima internacional del puerto de Barcelona.

Otro producto que está comercializando la ZAL-Toulouse es el Ready to Use (R2Use). Como su nombre en inglés indica -a punto para utilizar- el R2Use es un producto pensado para las necesidades logísticas de las empresas que quieran implantarse en el Midi francés en el contexto económico actual: espacios totalmente flexibles tanto con respecto a la superficie como al período de contratación. La fórmula R2Use consigue que el cliente pague sólo por la superficie y el plazo que necesita realmente y permite adaptar la oferta de naves a la demanda.

Red logística en el hinterland

Los servicios que se están ofreciendo desde la oficina que el puerto de Barcelona tiene en la propia ZAL-Toulouse, así como la presencia de diversas empresas francesas e internacionales operando plenamente en las naves de reciente construcción hacen que la ZAL-Toulouse sea una realidad tangible. La ZAL-Toulouse, situada dentro de la Terminal Marítima de Toulouse (tmT), es una plataforma logística y de servicios que tiene como objetivo facilitar el comercio marítimo internacional a los importadores y exportadores de la región de Midi-Pyrénées y su área de influencia. La función de tmT es que los operadores del Norte de los Pirineos dispongan de los mismos servicios de transporte que se encuentran en el puerto de Barcelona.

tmT ocupa una superficie total de 20 hectáreas en Eurocentre, 17 de las cuales corresponden a la ZAL Toulouse, que contará con 82.000 m² de almacenes y 4.200 m² de oficinas. Les 3 hectáreas restantes en tmT se destinarán a depósito y a gestión de contenedores, especialmente actividades de consolidación y desconsolidación. Eurocentre, plataforma logística y de distribución del Sur de Francia, tiene salida directa a la autopista, está conectado con la red de ferrocarril y está al lado del aeropuerto internacional de Toulouse Blagnac.

tmT forma parte de la red de servicios que el puerto de Barcelona está creando en sus mercados interiores. El puerto, que en España dispone de la Terminal Marítima de Zaragoza (tmZ) y de terminal ferroviaria en Madrid, ha pasado a tener el 5% de la Terminal Ferroviaria del Mercado de Saint Charles, en Perpinyá, donde también desarrollará una terminal marítima propia, y está estudiando ubicaciones donde ampliar esta red de servicios en las zonas de Lyon y Bordeaux. Del mismo modo, el puerto tiene una reserva de 10 hectáreas en la Zona Franca Logística y el Puerto Seco del puerto marroquí Tanger Med, donde desarrollará la ZAL-Tanger una zona logística que dará servicio a los operadores entre España y Marruecos que utilizan ambos puertos.

Finalmente, la puesta en marcha en febrero del 2009 del servicio ferroviario BarcelLyon Express, que conecta las dos terminales de contenedores del puerto de Barcelona (TCB y TERCAT) con la terminal ferroviaria de Naviland Cargo en Verissieux, en Lyon, ubicada en el centro del principal nodo logístico francés, es una apuesta más para incrementar los servicios del puerto en Francia.



La Zona de Actividades Logísticas (ZAL) de Toulouse está situada en el complejo Eurocentre

Las claves de un tender



La jornada fue organizada por el CEL

Si los pasillos del SIL han vivido momentos de gran abarrotamiento de profesionales, las jornadas técnicas no han sido menos. Otra de las sesiones que presentó una sala llena fue la dedicada a «Las claves del éxito de un tender», organizada el miércoles por el Centro Español de Logística (CEL) y el SIL. En esta sesión, diferentes agentes del sector apuntaron las claves a tener en cuenta a la hora de negociar un contrato logístico, conocido en el sector como tender.